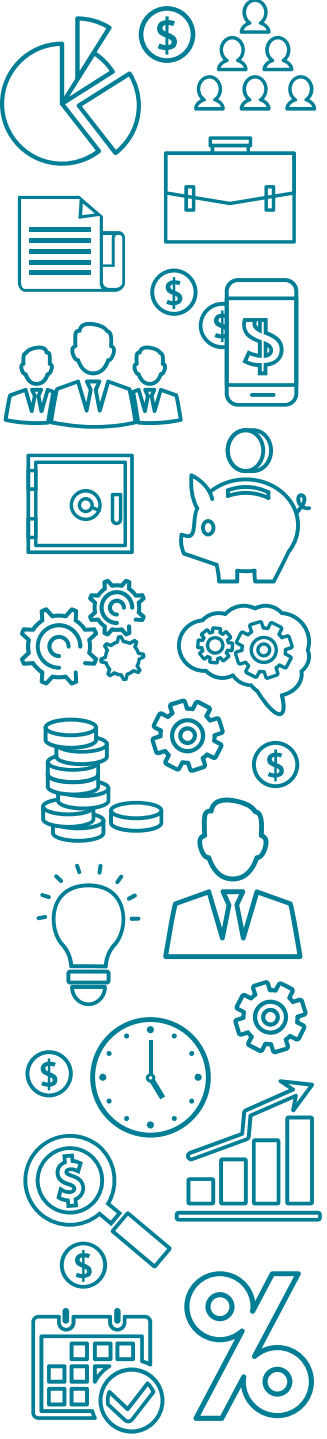


REORDENATE
CONSULTORES

Cotización

Servicios de internacionalización para la red de centros

CENTROS DE NEGOCIOS SERCOTEC

Santiago 10 de junio 2024



¿Quienes Somos?

Somos una consultora de negocios, que trabajamos con nuestros clientes codo a codo en su crecimiento, maximizando sus recursos y aportando en el análisis de oportunidades del negocio.

Nuestros clientes son Startups de Base Tecnológica, Pequeñas y Medianas empresas latinoamericanas.

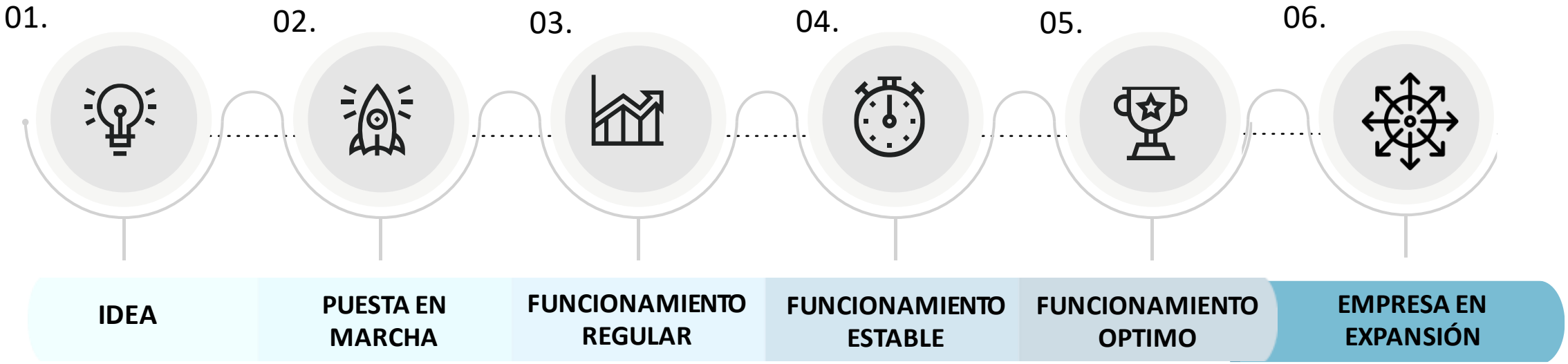
Mantenemos operaciones permanentes en Chile y México.

www.reordenate.com

¿En que te ayudamos?



¿En que etapa del ciclo de vida de tu empresa te asesoramos?



Plan Formativo

Objetivos:

Entregar los conocimientos y herramientas, para desarrollar un plan de exportación efectiva con clientes de los Centros de Negocios Sercotec.

Los participantes al final del curso aprobado, serán capaces de desarrollar un plan de exportación, con alto grado de cumplimiento.

Condiciones :

- Capacitaciones en modelo sincrónico y con respaldo asincrónico, dispuestos en nuestra plataforma con usuario y clave personalizado
- Capacitación expositiva con casos prácticos y evaluación al final, basada en Método Kolb y de aprendizaje para adultos.
- Se entregara material de apoyo que incluye, normativas, ejercicios, plantillas de trabajo expuestas en la capacitación para que puedan ser trabajadas con sus diferentes clientes.
- Se les entregara un diploma de participación y aprobación del curso.

Plan Formativo

Modulo	Horas Cronológicas	Temario
Definiendo mi Mercado de Destino	3	• Mercado y oportunidades • Cliente Ideal – buyer persona • Benchmarking
Conociendo mi Producto y/o servicio	3	• Lienzo de Propuesta de valor internacional • Modelo de Negocio Internacional • Las 6 P del Marketing en Destino
Negociando en el extranjero	3	• Incoterms • Logística • Pitch • Los 4 tiempos de la rueda de negocios
Fijación de Precios	3	• Tipo de Cambio y protección • Joint Venture – Preventa – Franquicia – Licencia –Filial • Modalidades para la Fijación de Precios • Aranceles y Tratados
Tributando mi exportación	3	• Iva Exportador • Documentos para la exportación • Consideraciones generales
Definiendo mi país de destino	3	• 10 criterios a considerar al momento de exportar • Mapa de Redes • Matriz de cultura e idiosincrasia
Implementando mi exportación	3	• Road Map • Flujo de Caja • Packaging • Métodos de exportación

Calendario de Capacitaciones

09:00 a 10:30 09:00 a 10:30

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
19-08-2024	20-08-2024	21-08-2024	22-08-2024	23-08-2024	24-08-2024	25-08-2024
	Definiendo mi Mercado de Destino					

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
26-08-2024	27-08-2024	28-08-2024	29-08-2024	30-08-2024	31-08-2024	01-09-2024
	Conociendo mi Producto y/o servicio					

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
02-09-2024	03-09-2024	04-09-2024	05-09-2024	06-09-2024	07-09-2024	08-09-2024
	Negociando en el extranjero					

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
09-09-2024	10-09-2024	11-09-2024	12-09-2024	13-09-2024	14-09-2024	15-09-2024
	Fijación de Precios					

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
23-09-2024	24-09-2024	25-09-2024	26-09-2024	27-09-2024	28-09-2024	29-09-2024
	Tributando mi exportación					

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
30-09-2024	01-10-2024	02-10-2024	03-10-2024	04-10-2024	05-10-2024	06-10-2024
	Definiendo mi país de destino					

Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domingo
07-10-2024	08-10-2024	09-10-2024	10-10-2024	11-10-2024	12-10-2024	13-10-2024
	Implementando mi exportación					





Asesoría

Asesoría Integral

- Acompañamiento a los 15 asesores y a los 15 emprendimientos seleccionados.

- Se realizaran 4 sesiones de asesorías de mejoras y seguimiento, de 1,5 horas cada una entre asesor – empresa, para mejorar las oportunidad de exportación.

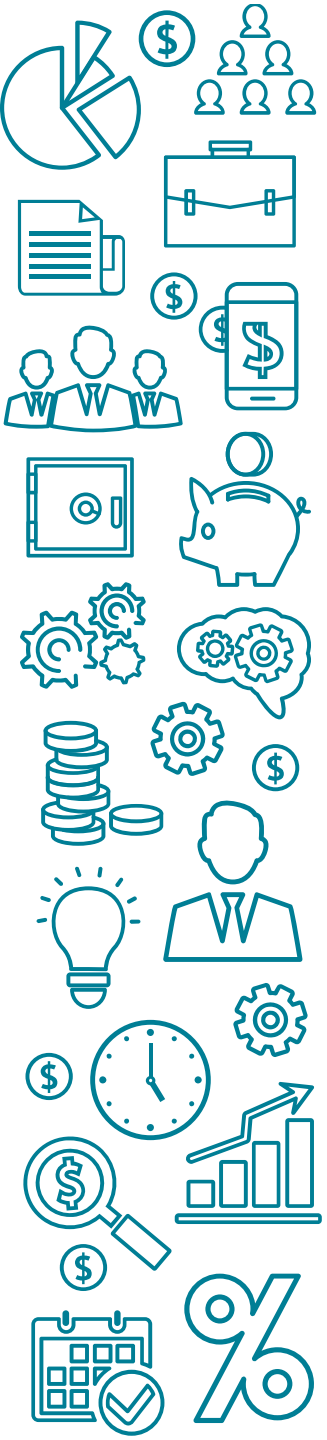
En el proceso de asesoría, además de la utilización de todas las herramientas entregadas en el plan formativos, se les guiara como mejorar las herramientas desarrolladas, además de ayudarlos a buscar las mejoras formas y mercados para exportar.

En el proceso se buscara realizar la primera exportación, además de dejar un road map de pasos para aumentar el proceso de exportación.



Calendario para agendar Asesoría

AGENDAR ASESORIAS				
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
09-09-2024	10-09-2024	11-09-2024	12-09-2024	13-09-2024
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
16-09-2024	17-09-2024	18-09-2024	19-09-2024	20-09-2024
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
23-09-2024	24-09-2024	25-09-2024	26-09-2024	27-09-2024
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
30-09-2024	01-10-2024	02-10-2024	03-10-2024	04-10-2024
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
07-10-2024	08-10-2024	09-10-2024	10-10-2024	11-10-2024
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
14-10-2024	15-10-2024	16-10-2024	17-10-2024	18-10-2024
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
21-10-2024	22-10-2024	23-10-2024	24-10-2024	25-10-2024



Nuestro diferenciador

- Nuestro equipo se ha dedicado a posicionar empresa en el extranjero y ha exportar sus servicios a clientes fuera del territorio nacional.
- Adicionalmente la sinergia que se genera en el equipo es importante considerando visión de negocios, temas reglamentarios y regulatorios, además de la experiencia de posicionar empresas en el exterior tanto propias como de clientes.
- Realizan capacitaciones tanto para organismos públicos, como universidades en temas relacionados a exportación y comercio internacional.
- Las capacitaciones se harán en vivo y quedaran grabadas para uso asincrónico.
- Uno de los integrantes del equipo, fue asesor senior de CNS, por lo cual conoce perfectamente el modelo y el tipo de cliente que llegan.

Equipo



Claudio Toro Isla

Emprendedor x 6 en Chile y México

Consultor de negocios, con mas 17 años de experiencia en temáticas relacionadas con Impuestos, Estrategia, Crecimiento, Exportación e Innovación.

Contador Auditor – Ingeniero Civil Industrial – Magister en Dirección de Empresas MBA – Diplomado en IFRS – Diplomado en Transformación Digital.

Relator en temas de exportación y comercio internacional para ProChile y Corfo . Mentor de Startup Chile – Innovo- Startup ciencia



Rodolfo Valenzuela

Ex Director Regional SERVICIO NACIONAL DE ADUANAS

Consultor en materias de Logística y Comercio Internacional, con mas de 25 años de experiencia, en empresas tanto nacionales como extranjeras.

Docentes en temas de Negocios y Comercio Internacional – Universidad de Chile – Universidad Católica de la Santísima Concepción – Universidad Adolfo Ibáñez – Universidad Austral de Chile

Autor de los siguientes libros "Comercio Exterior; Todos lo Hacen 2.0" - "Comercio Exterior; Todos lo Hacen ..... ¿Y YO SÉ?" - "Logística de distribución física Internacional; Mucho más que Transporte"



Rebeca Fernández

Consultor de negocios, con mas 15 años de experiencia en temáticas relacionadas con Gestión de Inventarios, Análisis de Datos y Mejora de Procesos.

Ingeniera Comercial – Diplomada en Gestión de Retail.

Ex Subgerente de Planificación Ripley – Ex Subgerente marcas propias Socofar.

Condiciones

Tiempo de ejecución del proyecto hasta 4 meses.

Capacitación de 7 módulos en 7 semanas en 2 clases semanales de 1,5 horas cada una

Inicio del programa

De ser aceptada la propuesta inicio de operaciones Julio 24.

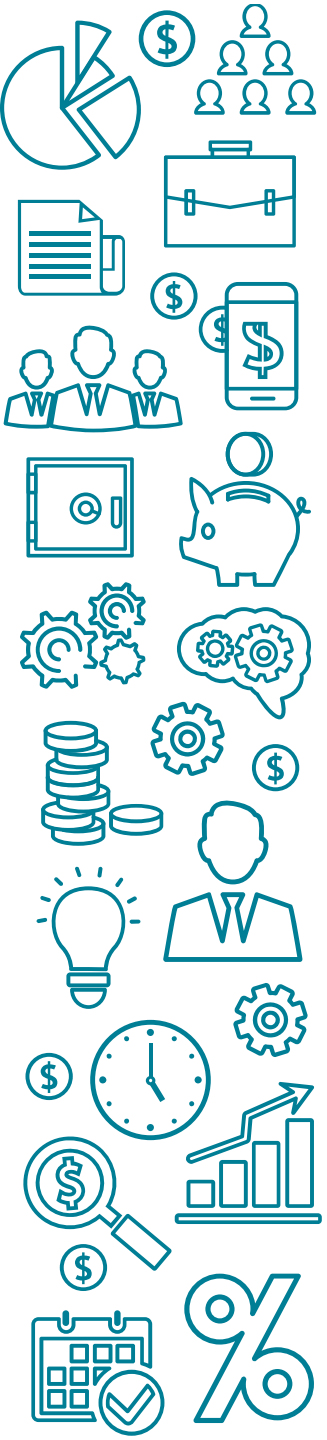
Plan Formativo 7 módulos de 3 horas cada uno, con un total 21 horas, $750.000.- por CDN de 1 a 4 usuarios

Plan de Asesoría, sesiones de 1,5 hrs cada una con cada dupla asesor- cliente, valor sesión $187.500.-

Factura a 30 días, OC al antes de iniciar los servicios.

Empresas que han confiado en nosotros

Si quieres saber mas de nuestros clientes puedes visitar https://www.reordenate.cl/trabajos-realizados



Contáctanos

Claudio Toro Isla

ctoro@reordenate.cl

+569 76157061

www.reordenate.cl

Providencia 1017 of 41 Providencia Chile

Sociedad de Profesionales Reordénate Consultores Ltda.

77.693.459-3



Reordénate Consultores generando cambios positivos en las empresa desde el año 2009